

Hagamos memoria...

- Allá por 1996-1997 apareció una novedad científica-tecnológica...

La capacidad de pronosticar
para ciertos lugares y meses,
y con cierto grado de “acierto”
las condiciones climáticas regionales
con algunos meses de antelación.



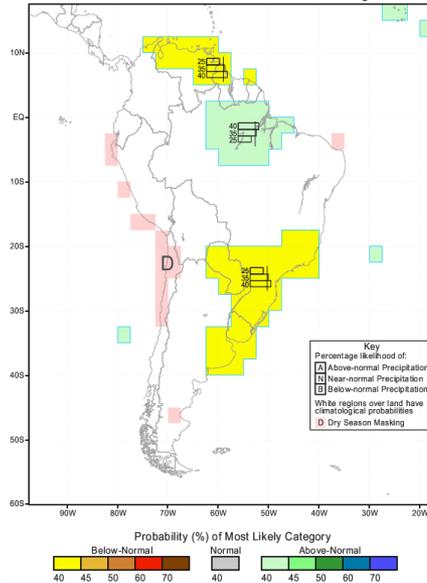
Lo que se esperaba...

Pronósticos
Climáticos



Uso
Efectivo

IRI Multi-Model Probability Forecast for Precipitation
for October-November-December 2004, Issued August 2004



Lo que ocurrió...

Decisiones

Tecnología

Precios de granos?

Cómo uso esto?

Pronósticos
Climáticos



Uso
Efectivo

El pronóstico es bueno???

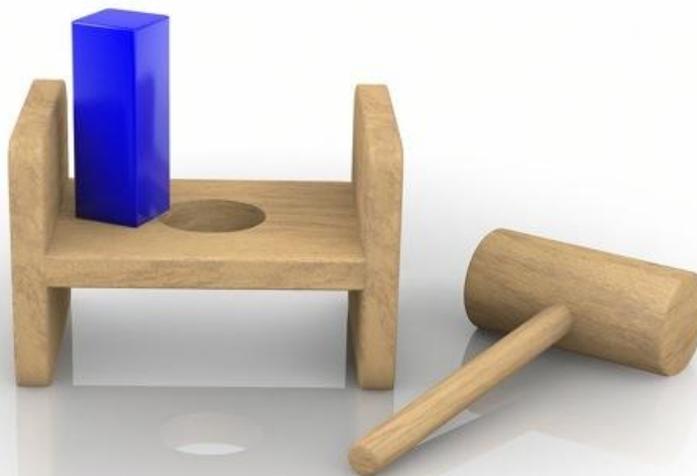
Contexto

Qué es un tercil??

No consigo crédito!



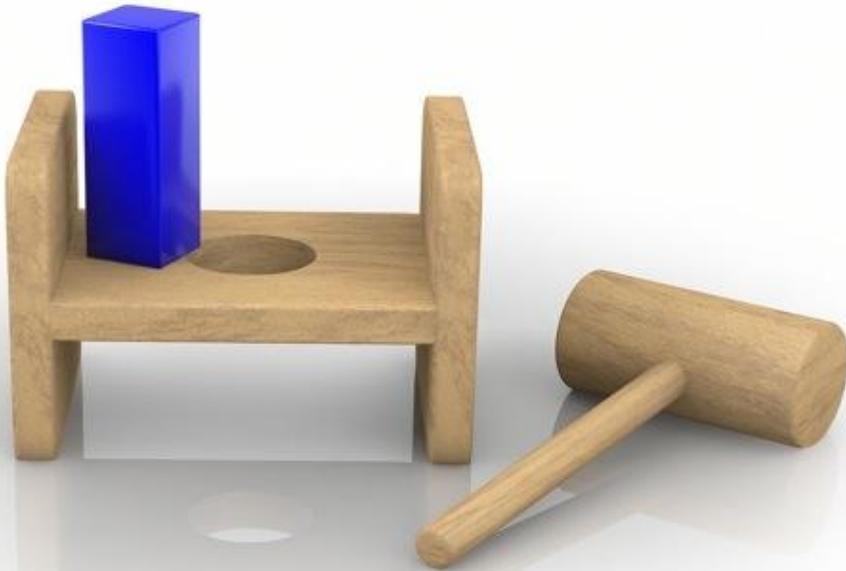
La raíz del problema...



- Falta de ajuste entre:
 - **Capacidades** de la ciencia climática y **productos**
 - **Necesidades, expectativas y protocolos** existentes de tomadores de decisiones



Cómo solucionamos el problema?



Comunicación de Información

- Información nueva se procesa en contexto de creencias y conocimientos existentes



- Antes de comunicar, entender **qué sabe y cree** el receptor de información (“modelos mentales”).



Necesitamos entender...

- Procesos de toma de decisiones
 - Metas, qué quiere lograr el decisor
- Características de los decisores
 - Aversión al riesgo, aversión a las pérdidas
- Contexto de decisiones
 - Normas sociales
 - Limitantes, restricciones



Desde la “oferta” ...

- Adaptemos los productos a las necesidades
- Seamos transparentes sobre las capacidades de la ciencia climática
 - Qué se puede hacer
 - Qué **NO** se puede hacer (todavía! 😊)
- Escuchemos !!!!!



Desde la “demanda” ...

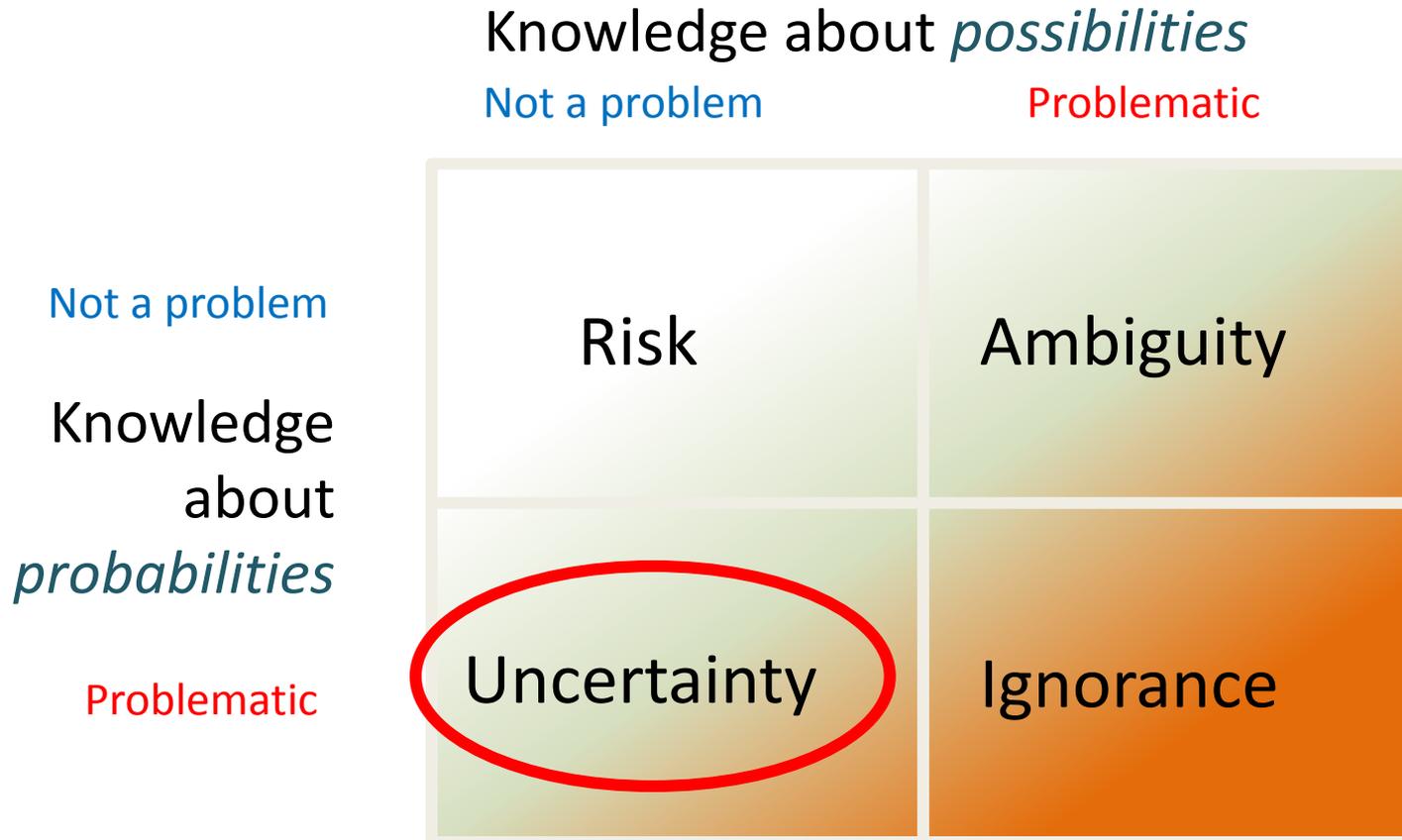
- No nos sentemos a esperar “mejores modelos”
- Aprendamos a aceptar la naturaleza probabilística de los pronósticos / proyecciones

Buenas decisiones → **Malos resultados**

- Consideremos formas alternativas de tomar decisiones bajo riesgo, incertidumbre o ambigüedad...
 - Manejo adaptativo
 - Decisiones robustas



Types of incertitude



Redrawn from A. Stirling, *Nature*, 2010

